

Forliksforhandlinger

Formål og innhold

Forliksforhandlinger er den vanligste måten å løse tvister på. For å oppnå gode resultater er det viktig å gjøre gode analyser og sette riktige mål. Du må dessuten kunne gjennomføre forhandlingene med bevisst forståelse av sentrale hindringer og muligheter som kan påvirke resultatet. Beregning av prosessrisiko, fastsettelse av mål i forhandlingene og strategi for å oppnå dem er derfor av sentral betydning for advokaten.

Dette kurset gir deg teoretiske knagger og praktiske ferdigheter som gjør deg i stand til å nå de beste resultater i forliksforhandlinger.

Etter endt kurs vil deltakerne

- *Kunne bruke et systematisk rammeverk for å forberede og gjennomføre forliksforhandlinger*
- *Kjenne til sentrale metoder for å beregne av prosessrisiko*
- *Ha prøvd ut disse kunnskapene i konkrete øvelser og forhandlingssituasjoner*

Målgruppe

Alle advokater og jurister som forhandler eller deltar i forliksforhandlinger.

Emner som gjennomgås:

- Analyse av forhandlingssituasjonen
- Kartlegging av partenes interesser
- Beregning av prosessrisiko
- Verdiskapende muligheter i forliksforhandlinger
- Håndtering av hindringer og vanlige vanskeligheter
- Praktiske tips for gjennomføring av forhandlingene

Arbeidsform

Kurset følger en erfaringsbasert undervisningsmetode, med stor vekt på rollespill, praktiske oppgaver og diskusjoner i grupper og plenum. Begrenset plass (inntil 30 deltakere).

Kursleder

Sverre Blandhol er professor ved Det juridiske fakultet, Universitetet i Oslo og arbeider med blant annet kontraktsrett, tvisteløsning, forhandlinger og etikk. Han har bred praktisk erfaring fra arbeid som advokat og mekler. Sverre er kjent som en engasjerende og dyktig kursleder og holder en rekke kurs og foredrag for offentlige og private virksomheter. Hans seneste bok er *Smarte forhandlinger* (Universitetsforlaget 2021).